PROCESO COMPRA DE CAFÉ

El cliente pregunta el precio que se está pagano por el café, luego de acordar precio el cliente decide si inicia el proceso de compra, los bulteadores descargan el café y el auxiliar de compra lo pesa y le saca la muestra, el comprador analiza la muestra y después del análisis según el resultado se le da precio al cliente, el cliente decide si vende o no el café, el auxiliar de compra genera una orden de pago y una factura, luego va donde la secretaria por el pago.

PROCESO DE VENTA DE CAFÉ

El administrador de compras, se comunica con diferentes trilladoras en busca de un mejor precio, luego de acordar el precio y la cantidad de café para la venta. Los bulteadores cargan el café al camión de transporte, en la trilladora se pesa el camión con la carga, luego se descarga el café y se pesa nuevamente el camión sin la carga para obtener el peso de la carga. El auxiliar de compra de la trilladora saca la muestra y el administrador de la trilladora analiza la muestra y el catador hace la prueba de taza, luego el administrador de compras lleva el análisis a la secretaria para liquidar el café y genera una orden de pago que se lleva a tesorería donde le entregan el cheque.